



Кеисы агентства Internet Team

Seo-оптимизация сайтов





Сфера

Продажа EVA ковриков

Сайт

zigzag-eva.ru

Задача

Получить трафик с поиска Яндекс

Особенности проекта/тематики:

Очень трендовый товар, поэтому практически каждый день появляются новые конкуренты. В нише есть свои лидеры, которые продвигаются по всем возможным каналам много лет. Сайт нашего клиента сделан с нуля и нужно было в кратчайшие сроки стать не хуже конкурентов из ТОП-10.

Кейс по продаже автомобильных EVA ковриков



Исходные данные:

Разработали с нуля интернет магазин на основе шаблона на 1С Битрикс с новым доменом.

Регион продвижения:

Москва

Задача:

Вывести интернет магазин на лидирующие позиции в поиске Яндекса по целевым коммерческим запросам. Выйти на стабильный поток заказов ежедневно.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее более чем из 1800 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

Кейс по продаже автомобильных EVA ковриков

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Составление семантики по информационным запросам.
- 10. Написание статей по информационной семантики, для конвертирования трафика с информационных запросов на продажи.
- 11. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 12. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 13. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс по продаже автомобильных EVA ковриков

Результаты работы (за 6 месяцев):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (1980 запросов):

- 51 запрос в ТОП-3,
- 825 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, с нуля достигли посещаемость в 1800 заходов с Яндекса в месяц, уже на 6 месяце работ.

Заказы/лиды, на момент создания кейса достигли в среднем 10 заказов в день, не считая звонков, так как по ним нет аналитики.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.

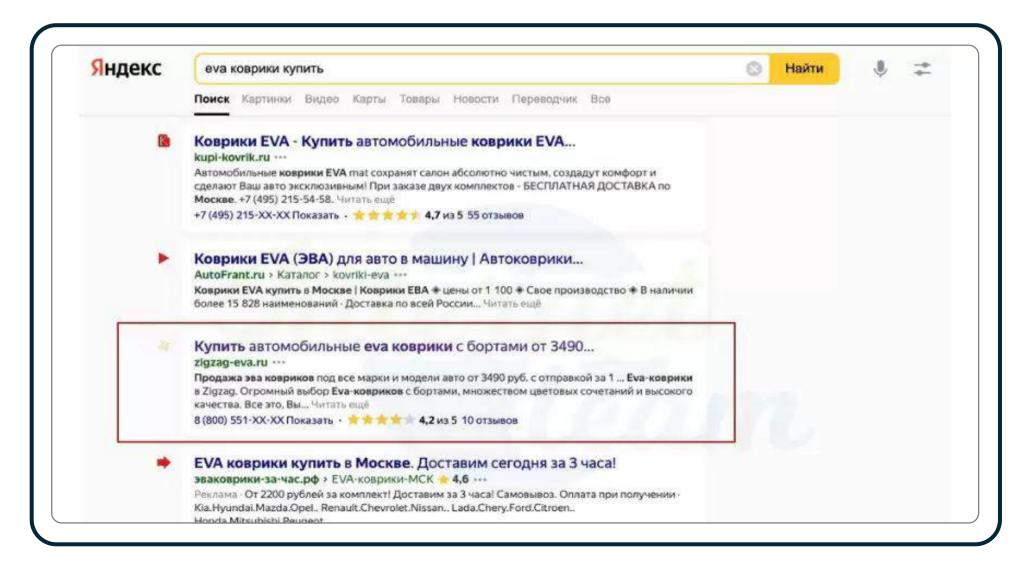


0	Запросы (825) 🔎	Частота 59	20.05.2022 @ ⁴²	13.05.2022 @37	06.05.2022 ©34	29.04.2022 @ ²⁷	26.04.2022 @ ⁴¹	22.04.2022 @ ⁴⁴	15.04.2022 @ ⁴⁰	13.04.2022 @ ^(IC)	08.04.2022 @ ³⁸	01.04.2022 @35
-	коврики eva	9120 43004	10-5	18	21.3	18"	1Z**	15"	9.17	26-6	20-0	26
-	эео ковры	337 3442	9-7	16	16"	20"	11-1	12-2	14"	Z-11	18	23
-	эва коврики лачетти	19 88	10"	9.1	6-11	17"	12.	7-	5	<u>6</u> "	Z [*]	6
-	eva коврики lacetti	47/	9'2	11"	10-	16'5	11"	5	Z	7**	5	5
-	eva коврики lanos	31	Z-2	9	9.1	10	2	11-7	4	10	Z	4
work.	еча коврики ланос	25	9	9	2	11"	Z*2	5	5"	4	5	6
-	купить ева коврики ланос	25	10	10-2	12	12.2	10"	9	10"	9-51	40 ⁻²⁸	12
-	ева коврики шевроле круз с бортами	5 15	10-51	61-52	9.18	27	27	29*4	25-1	26"	23.10	59
2	коврики eva с бортиками купить	2	8-3	11	11'	:**	sul!	12"	10"2	8"	Z	8
-	ева коврики для авто купить	263	6-5	11"	Z	Z°1	6*1	4	5	6	4	27
-	купить коврики в машину ева	-	10-9	19.5	24"	25-12	13	15-1	18	13.5	18-4	22
-	коврики ева с бортиками	- m	6	6	2-	13-4	2.3	12-2	14-2	12"	10.3	13
-	ева коврики для авто купить в москве	**	10-	14*3	17.1	18*9	2"	10-7	17.3	13'7	15-10	29



Поисковая фраза, Поиско	вая система	. Визиты т	Посетители	Отказы	Глубина просмотра	Времяна сайте
		© 36 at		Ø	@ int	C
□ Итого и средние		1557	1214	14,6%	2,93	3:0
 	в москве	6	2	0%	6,83	7:1
О коврики вва		6	6	16,7%	4,17	1:4
 вvа коврики с борт 	ами купить	5	4	0%	2,4	0:4
🔲 🐧 zigzag коврики		5	3	20%	3	1:
🔲 🔞 өзд коврики		5	5	20%	3,4	2:0
 О зигзаг эва коврики 		5	2	0%	5,2	5:0
 		4	2	0%	8,75	5:0
 	Эми	4	4	25%	2,5	0:
2 zigzag eva		4	4	0%	2,75	2:
🗍 👩 zigzag автомобилы	не коврики	4	_ 3	0%	4,75	7:
🔲 👩 zigzag-eva.ru отзыв	ы	4	2	25%	2,25	5:
🧻 👩 ева коврики для ве	то купить	4	_ 4	25%	3,25	1:
💮 👩 коврики ева зигааг		4	2	0%	3	5:
O KONDING AND KVIDED	B MARAGAN	4	3	0%	5	3:









Сфера

Продажа автомобилей Jetour

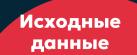
Сайт

jetour-official.com

Особенности проекта/тематики:

После открытия автосалона в Санкт-Петербурге официального дилера бренда Jetour, необходимо было вывести сайт в ТОП-5 Яндекса по поисковым запросам в кратчайшие сроки.

Кейс Официальный дилер бренда Jetour



Исходные данные:

Сайт с нулевыми позициями в поиске.

Регион продвижения:

Санкт-Петербург

Задача:

Вывести сайт по целевым запросам в ТОП-5 Яндекса и получить максимум трафика.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее из 95 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

Кейс Официальный дилер бренда Jetour

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных релевантных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 10. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 11. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс Официальный дилер бренда Jetour

Результаты работы (за 3 месяца):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (95 запросов):

- 86 запрос в ТОП-3,
- 9 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, с нуля достигли посещаемость в 1500 заходов с Яндекса в месяц.

Заказы/лиды, на момент создания кейса достигли в среднем 4 лида в день.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.



Запросы (99) 🔎	21.12.2024 % ⁹²	27.11.2024 296	20.11.2024 ⁹⁷	13.11.2024	06.11.2024 ⁹⁷	30.10.2024 ⁹⁷	23.10.2024 ⁹⁸	16.10.2024
купить jetour x70	1	1	1	1	1	1	1	1
etour x70 цена	7-6	1	1	1	1	1	1 -35	36 [†]
купить джетур	1	1-2	3	3	3	3	3	3-2
etour x70 plus купить	1	1	1	1	1	1-1	2*1	1
jetour x70 plus цена	1	1	1	1	1	1	1	1
jetour x90 купить	1	1	1	1	1	1	1	1
джетур авто	1	1-1	2	2	2	2	2	2
автомобиль jetour	1	1-1	2	2	2	2	2	2-41
jetour dashing цена	1	1-1	2	2-1	3*1	2	2	2
jetour цена	5-4	1-1	2*1	1 -2	3-1	4-1	5*3	2-53
джетур х90	1	1 -1	2-2	4	4-1	3	3-7	10-2



Запросы (99) 🔎	21.12.2024 ⁹²	27.11.2024 296	20.11.2024 ⁹⁷	13.11.2024	06.11.2024 ⁹⁷	30.10.2024 ⁹⁷	23.10.2024 ⁹⁸	16.10.202 ⁹⁶
автосалон jetour	1	1	1	1	1	1	1	1
китайский автомобиль jetour	1	1	1	1-1	2	2	2	2
etour dashing салон	1	1	1	1	1	1-1	2*6	8 ⁻⁶
etour dashing официальный дилер	1	1	1	1	1	1	1	1
jetour 90 plus	1	1	1	1	1	1	1	1
джетур х 90	3*2	1-1	2-1	3*2	5 [↑]	x	3	3.6
джетур х90	1	1	1-1	2	2	2	2	2-24
джетур салоны	1	1	1-1	2	2*1	1	1	1 -1
авто джетур дашинг	1	1	1	1	1	1	1	1



Запросы (99) ^Д	21.12.2024	27.11.2024 296	20.11.2024 ⁹⁷	13.11.2024 ⁹⁸	06.11.2024 ⁹⁷	30.10.2024	23.10.2024 ⁹⁸	16.10.202
jetour	2	2	2	2	2	2	2	2
jetour x90	3*1	2	2	2	2	2	2	2
джетур	3-1	2	2 ~2	4-1	5-2	3-2	5*3	8*1
jetour x90 plus	3*1	2 *1	1 -1	2	2	2	2	2
jetour x90 plus цена	1 -1	2 -1	1	1	1	1	1	1
jetour dashing	2	2	2	2	2	2-4	6 *3	3-1
jetour x90plus	20 -18	2	2	2	2	2	2	2-1
джетур автомобиль	1 -1	2	2	2	2	2	2	2
jetour dashing купить	1 -1	2 -2	4 *2	2 *3	5	5*1	4	4
машина jetour	2	2	2	2	2	2	2 -32	34 * ³²
	2	2	2	2	2	2	2	2





Сфера

Продажа автомобилей Chery

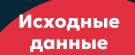
Сайт

chery-official.com

Особенности проекта/тематики:

После открытия автосалона в Санкт-Петербурге официального дилера бренда Chery, необходимо было вывести сайт в ТОП-5 Яндекса по поисковым запросам в кратчайшие сроки.

Кейс Официальный дилер бренда Chery



Исходные данные:

Сайт с нулевыми позициями в поиске.

Регион продвижения:

Санкт-Петербург

Задача:

Вывести сайт по целевым запросам в ТОП-5 Яндекса и получить максимум трафика.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее из 95 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

Кейс Официальный дилер бренда Chery

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных релевантных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 10. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 11. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс Официальный дилер бренда Chery

Результаты работы (за 2 месяца):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (147 запросов):

- 113 запрос в ТОП-3,
- 10 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, с нуля достигли посещаемость в 2100 заходов с Яндекса в месяц.

Заказы/лиды, на момент создания кейса достигли в среднем 5 лидов в день.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.



Запросы (147) 🔎	27.11.2024 ⁸⁴	20.11.2024 ⁸⁶	13.11.2024 ⁸³	30.10.2024 ⁷⁴	23.10.2024 ⁷⁸	18.10.2024 ⁷³	16.10.2024 ⁷⁴
chery купить в спб	1	1 -5	6 -4	2-1	1	1-1	2.5
chery обслуживание	1	1	1	1	1	1	1
салоны чери в спб	1	1 -1	2*1	1	1-3	4*2	2*1
chery модельный ряд	1	1	1	1-1	2	2	2
модельный ряд авто чери	1	1-1	2	2	2	2-1	1
чери модельный ряд и цены	1	1 *1	2,	2	2	2	2,
chery tiggo модельный ряд	1	1	1	1	1	1	1
автомобили чери модельный ряд	1	1	1	1-1	2-1	3*1	2
модельный ряд chery	1	1	1-1	2	2	2	2



Запросы (147) 🔑	27.11.2024 ⁸⁴	20.11.2024 ⁸⁶	13.11.2024 ⁸³	30.10.2024 ⁷⁴	23.10.2024 23.78	18.10.2024
chery arrizo 8 дилер	1	1	1	1	1	1
чери арризо 8 спб	1	1	1	1	1	1
чери арризо 8 купить у официального дилера	1	1	1	1	1	1
chery arrizo 8 спб	1	1	1	1	1	1
чери гибрид цена	1	1	1	1	1	1
чери аризо официальный дилер модельный ряд	1	1	1	1	1	1
купить чери аризо у официального дилера	1	1	1	1	1	1
чери цены в спб	1	1	1	1	1	1



Запросы (147) [©]	27.11.2024 ⁸⁴	20.11.2024 20.86	13.11.2024 ⁸³	30.10.2024 ⁷⁴	23.10.2024 ⁷⁸	18.10.2024	16.10.202
chery салон	1	1-3	4*3	1	1-6	7 -6	1
модели chery	1	1 -1	2-1	1 *1	2	2-1	1
салон чери	1*1	2-1	3-2	1-1	2*2	4-1	3-1
чери официальный сайт модельный ряд	1-1	2-1	3* ¹	2-1	3	3	3
сервис чери	1	1-1	2	2 -1	1	1	1
chery модели	1	1 -1	2*1	1-1	2-1	1	1
чери обслуживание	1	1	1	1	1	1	1
чери санкт петербург	1	1-3	4*2	2*1	1 -2	3-1	2 -1





Сфера

Строительство домов

Сайт

Подписан NDA с клиентом

Особенности проекта/тематики:

У клиента был успешный офлайн бизнес по строительству домов из газобетона. Для расширения базы клиентов было принято решение идти в онлайн. После разработки сайта, первая цель была - вйти в ТОП по целевым запросам.

Кейс Строительство домов из газобетона



Исходные данные:

Сайт с нулевыми позициями в поиске.

Регион продвижения:

Владимир

Задача:

Вывести сайт по целевым запросам в ТОП-5 Яндекса и получить максимум трафика.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее из 95 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

Кейс Строительство домов из газобетона

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных релевантных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 10. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 11. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс Строительство домов из газобетона

Результаты работы (за 2 месяца):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (100 запросов):

- 75 запрос в ТОП-3,
- 20 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, с нуля достигли посещаемость в 1200 заходов с Яндекса в месяц.

Заказы/лиды, на момент создания кейса достигли в среднем 3 лидов в день.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.



Запросы (100) 🔑	25.07.2024 80	08.07.2024	02.07.2024 ⁷⁹	28.06.2024 \$257	27.06.2024
загородный дом из газобетона	1	1	1 -2	3-21	24-5
постройка дома из газобетона	1	1	1 -12	13 ⁻⁵	8*33
строительство домов и коттеджей	1	1 -2	3.5	8*2	10-4
строительство домов из газобетона	1 -1	2-1	3*2	1 -32	33-4
строительство домов из газобетона стоимость	1	1	1 -11	12-5	17-3
заказать дом из газобетона	1	1	1 -2	3-9	12-4
строительство дома под ключ газобетон	1	1	1	1 -8	9-10
стройка дома из газобетона	1	1	1	1 -31	32 *15



Запросы (100) 🔎	25.07.2024 80	08.07.2024	02.07.2024 ⁷⁹	28.06.2024 ⁵⁷	27.06.2024 27.06.2024
цена дома из газобетона	1	1-1	2-10	12-8	20 -2
газобетон строительство домов	1	1	1	1 -23	24-10
газобетон дом под ключ	1	1	1	1 -11	12-1
строительство домов под ключ из газобетона	1	1	1	1 *13	14-3
строительство дома из газобетона под ключ цены	1	1	1 -5	6*8	14*1
дом из газобетона заказать	1	1	1 -10	11 -5	16-4
	1	1	1	1 -13	11-6



Запросы (100) 🔑	25.07.202 25.07.202	24 08.07.2024	02.07.2024	28.06.2024 28.06.2024	27.06.2024
дома газобетон под ключ	1	1	1	1 -21	22 -3
стоимость дом из газобетона	1	1	1 -14	15-14	29 *3
газобетон дом строительство домов	1	1	1	1 - 19	20
дома из газобетона строительство под ключ	1	1	1	1-11	12-1
строительство дома газобетон ключ	1	1	1	1 -10	11 -5
стоимость строительство домов из газобетона	1	1	1 -16	17-6	23 -6
дом газобетон строительство	1	1	1	1 -7	8 ⁻¹⁶
газобетон под ключ дом	1	1	1 -1	2-6	8-1
74 <u>0</u>	1	1	1	1 -22	22-6





Сфера

Медицинский центр

Сайт

immunitet.ru

Особенности проекта/тематики:

У клиента был успешный офлайн бизнес - Медицинский центр и очень старый сайт. Необходимо было расширить базу клиентов с помощью интернет-маркетинга. Был разработан новый сайт и стратегия контент маркетинга через Seo статьи на сайте. Эта стратегия была выбрана так как в медицинской сфере большинство трафика закрывается именно через статьи по различным видам заболеваний.

Исходные данные:

Сайт с трафиком 30 посещений в день.

Регион продвижения:

Москва

Задача:

Вывести статьи на сайте по целевым запросам в ТОП-5 Яндекса и получить максимум трафика.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее из 95 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных релевантных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 10. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 11. Написание и текстовая оптимизация большего количества статей на сайте.
- 12. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Результаты работы (за 1 год):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Большинство статей, которые мы написали и оптимизировали на сайте, попали в Яндекс Ответы, тем самым получаем ежедневно большее количество целевого траифка.

Посещаемость, с 30 достигли посещаемость в 2700 заходов с Яндекса в день.

Заказы/лиды, на момент создания кейса достигли в среднем 20 лидов в день (при этом клиент отказался ставить онлайн-чат на сайт, так как администраторы не справятся с большим количеством лидов).

Продолжаем работать более 3 лет по этому проекту.







✓ Страница входа, ур. 1, Страница входа, ур. 2, Страница входа, ур. 3, Страница входа, ур. 4, Страница входа	③ Визиты ▼	Посетители	② Отказы	Тлубинапросмотра	Времяна сайте
	6 % .iii	6 % dd	€ h dil	c dd	€ di
Итого и средние	451 773	395 828	11,3%	1,22	1:0
- ✓ 🧸 https://immunitet.ru/	451 746	395 804	11,3%	1,22	1:0
- kttps://immunitet.ru/blog/	395 320	355 769	10,8%	1,09	0:4
+ https://immunitet.ru/blog/antidepressanty-be	95 791	83 690	9,92%	1,11	0:5
+ https://immunitet.ru/blog/nedorogie-i-effektiv	90 807	80 739	12,4%	1,1	0:4
+ https://immunitet.ru/blog/lechenie-vospaleni	71 888	65 825	10,5 %	1,1	0:4
+	20 613	18 929	12,6%	1,07	0:4
+ Attps://immunitet.ru/blog/tyanet-nogi-prichin	18 396	17 103	7,93 %	1,08	0:3
+ https://immunitet.ru/blog/est-8-glavnykh-fakt	15 561	14 665	10,3%	1,07	0:3
+	10 971	10 091	10,3%	1,07	0:3
+ Attps://immunitet.ru/blog/cherez-skolko-vich	8 727	8 225	5,95%	1,08	0:3





Сфера

Продажа футбольной формы

Сайт

soccerforma.com

Особенности проекта/тематики:

Очень конкурентная тематика, так как футбол в стране популярный вид спорта. В основном сайт ориентирован на продажу детской футбольной формы, а логично предположить что дети быстро растут и форму нужно покупать часто. Соответсвенно в поисковой выдаче очень сильные конкуренты, которые в данной нише уже давно и наработали с стороны поисковых систем много положительных поведенческих факторов. Сайт нашего клиента сделан с нуля и нужно было в кратчайшие сроки стать не хуже конкурентов из ТОП-10.

Кейс по продаже футбольной формы

Исходные данные:

Разработали с нуля индивидуальный интернет магазин на 1С Битрикс на молодом домене (возраст 3 месяца).

Регион продвижения:

Москва

Задача:

Вывести интернет магазин на лидирующие позиции в поиске Яндекса по целевым коммерческим запросам. Выйти на стабильный поток заказов ежедневно.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, состоящее более чем из 500 запросов, сегментация их по будущим разделам сайта.
- 4. Разработка карты (Mind Map) структуры страниц всего сайта, согласно сегментации семантики.

Кейс по продаже футбольной формы

- 5. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 6. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 7. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 8. Написание уникальных текстов для некоторых страниц сайта.
- 9. Составление семантики по информационным запросам.
- 10. Написание статей по информационной семантики, для конвертирования трафика с информационных запросов на продажи.
- 11. Проработка положительной репутации компании в интернете, работа с отзывами клиентов на внешних площадках.
- 12. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 13. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс по продаже футбольной формы

Результаты работы (за 4 месяца):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже в слайдере.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (500 запросов):

- 106 запросов в ТОП-3,
- 104 запроса в ТОП-5,
- 127 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, с нуля достигли посещаемость в 1500 заходов с Яндекса в месяц, уже на 4 месяце работ.

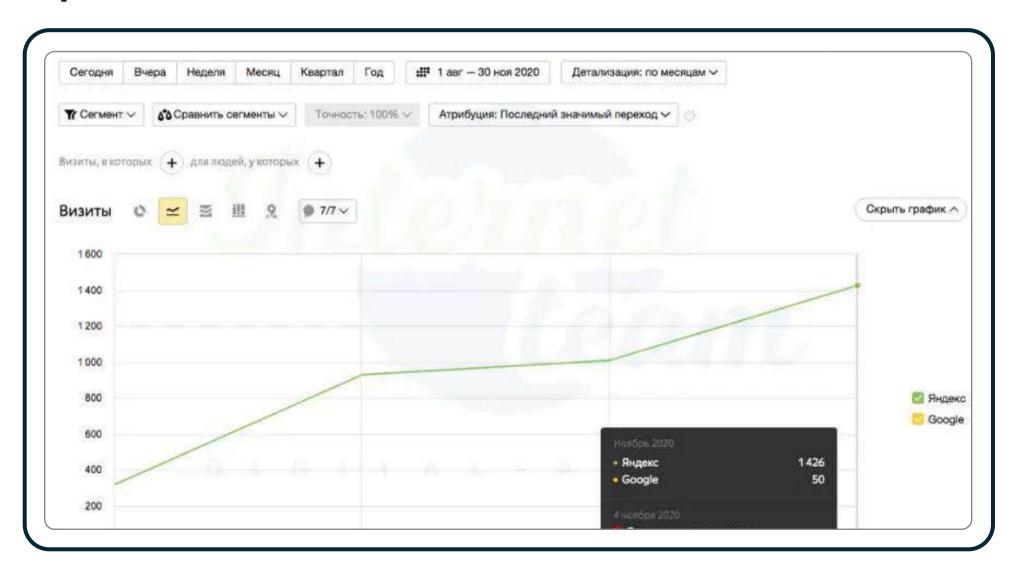
Заказы/лиды, на момент окончания работ достигли в среднем 10 заказов в день, не считая звонков, так как по ним нет аналитики.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.

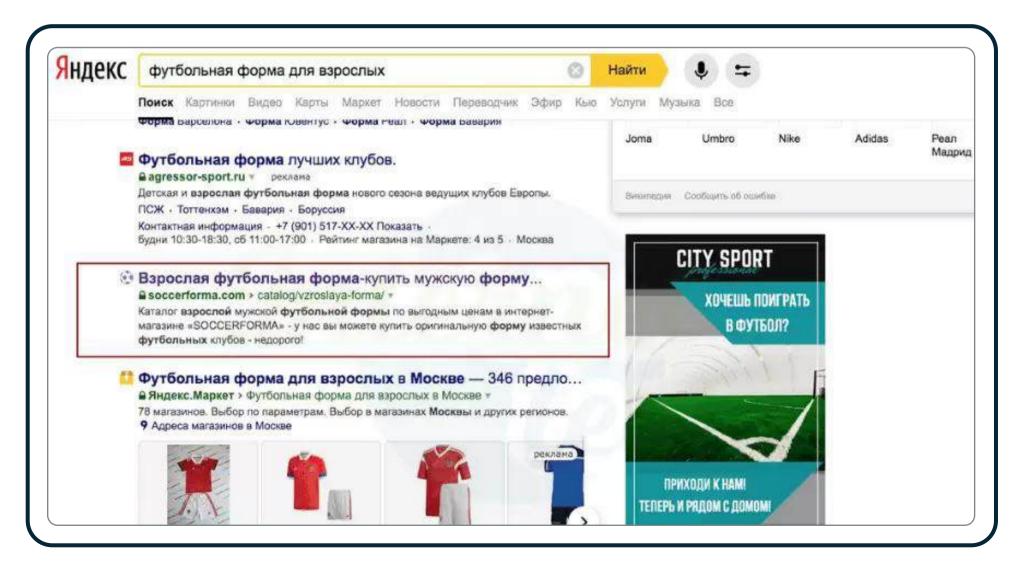


	Ключевое слово	я.м.÷	Целевая страница
	Без группы	13.0 1.1	
	заказать футбольную форму	111	(
	футбольная форма роналдо ювентус	011	/catalog/yuventus/
	детская футбольная форма псж неймар	1	/catalog/pszh/detskaya-forma/detskaya-forma-pszh-neymar-10-2019-2020
	форма месси для детей барселона	1 1 2	/catalog/barselona/detskaya-forma/
	купить футбольную форму взрослую	11 1 11	/catalog/vzroslaya-forma/
	форма псж неймар купить детская	1	/catalog/pszh/detskaya-forma/detskaya-forma-pszh-neymar-10-2019-2020
0	купить детскую форму ювентуса роналду	1	/catalog/yuventus/detskaya-forma/
0	форма ювентуса 2020	1	/catalog/yuventus/forma-yuventus-2020-2021/
0	форма ювентуса 2020 2021	1	/catalog/yuventus/forma-yuventus-2020-2021/
0	детская футбольная форма ювентус роналдо купить	1	/catalog/yuventus/detskaya-forma/
	купить форму роналду ювентус для детей	1	/catalog/yuventus/detskaya-forma/
	форма ювентуса 2020 2021 купить	1	/catalog/yuventus/forma-yuventus-2020-2021/
	форма мбаппе псж	1 7 1	/catalog/pszh/detskaya-forma/detskaya-forma-pszh-mbappe-7-2020-2021













Сфера

Производство фильтровальных рукавов

Сайт

ast-filter.ru

Особенности проекта/тематики:

Узкоспециализированная тематика, основные конкуренты заводы, которые очень давно продвигаются. В поисковой выдаче как сайты конкурентов, так и крупные агрегаторы.

Кейс по производству фильтровальных рукавов

Исходные данные:

Разработали с нуля корпоративный сайт на основе шаблона на 1С Битрикс, до этого не было сайта, домен молодой.

Регион продвижения:

Ногинский район (регион производства), Россия

Задача:

Вывести сайт на лидирующие позиции в поиске Яндекса по целевым коммерческим запросам. Выйти на стабильный поток лидов.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, 346 запросов.
- 4. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.

Кейс по производству фильтровальных рукавов

- 5. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 6. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 7. Написание уникальных текстов для страниц сайта.
- 8. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 9. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Кейс по производству фильтровальных рукавов

Результаты работы (на момент размещения кейса работаем с клиентом более 2 лет):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (346 запросов):

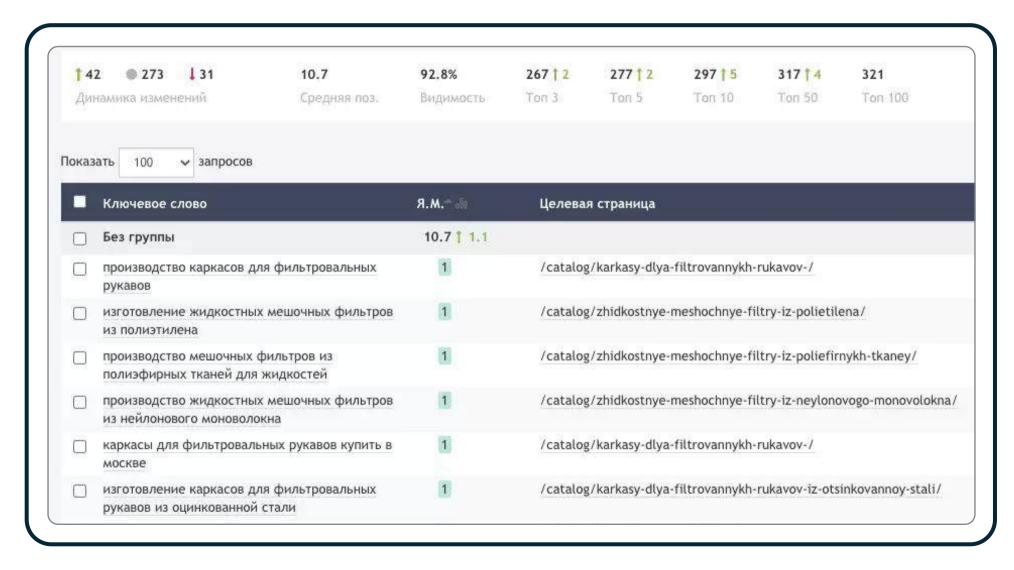
- 267 запросов в ТОП-3,
- 10 запросов в ТОП-5,
- 20 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, в среднем посещаемость сайта порядка 6-12 заходов в день, но нужно учитывать что тематика узкоспециализированная, и практически второй-третий заход - это лид.

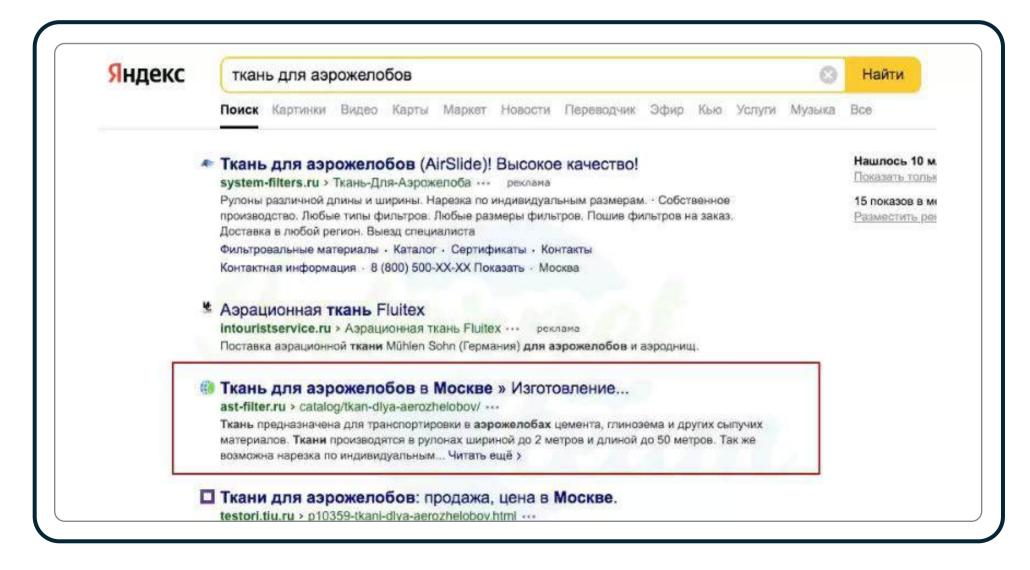
Заказы/лиды, так как в данной тематике практически все лиды это звонки, а не заявки, по словам клиента порядка 40 лидов в месяц.

Продолжаем работать и далее по этому проекту.











V	Поисковая фраза, Поисковая система	⊙ Визиты ▼	Посетители	Отказы	
		7 % dd	7 % inf	Y and	
	Итого и средние	866	655	17,3%	
+	 О аэрирующая ткань для цемента 	2	1	0 %	
+	 (3) каркасы для рукавных фильтров 	2	2	50%	
+	 (1) каркасы для фильтровальных рукавов производители 	2	2	0%	
+	 каркасы к фильтрам изготовление по чертежам 	2	1	0 %	
+	 бупить фильтровальный рукав для рциз 	2	1	0%	
+	 б) купить фильтрующие рукава 	2	1	0%	
+	 (1) купитьматерьял нейлон для фильтрации термостойкий 	2	1	0%	
+	мешочные фильтры из ptfe	2	1	09	
+	 Нейлоновый фильтр характеристика 	2	1	0%	



Сфера

Производство емкостей из стали

Сайт

I-steel.ru

Особенности проекта/тематики:

Узкоспециализированная тематика, основные конкуренты заводы, которые очень давно продвигаются. В поисковой выдаче как сайты конкурентов, так и крупные агрегаторы.

Исходные данные:

Разработали с нуля корпоративный сайт на основе шаблона на 1С Битрикс, до этого не было сайта, домен молодой.

Регион продвижения:

Ногинский район (регион производства), Россия

Задача:

Вывести сайт на лидирующие позиции в поиске Яндекса по целевым коммерческим запросам. Выйти на стабильный поток лидов.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, 346 запросов.
- 4. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 5. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 6. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 7. Написание уникальных текстов для страниц сайта.
- 8. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 9. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Результаты работы (за 6 месяцев):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (150 запросов):

- 32 запроса в ТОП-3,
- 20 запросов в ТОП-5,
- 60 запросов в ТОП-10.

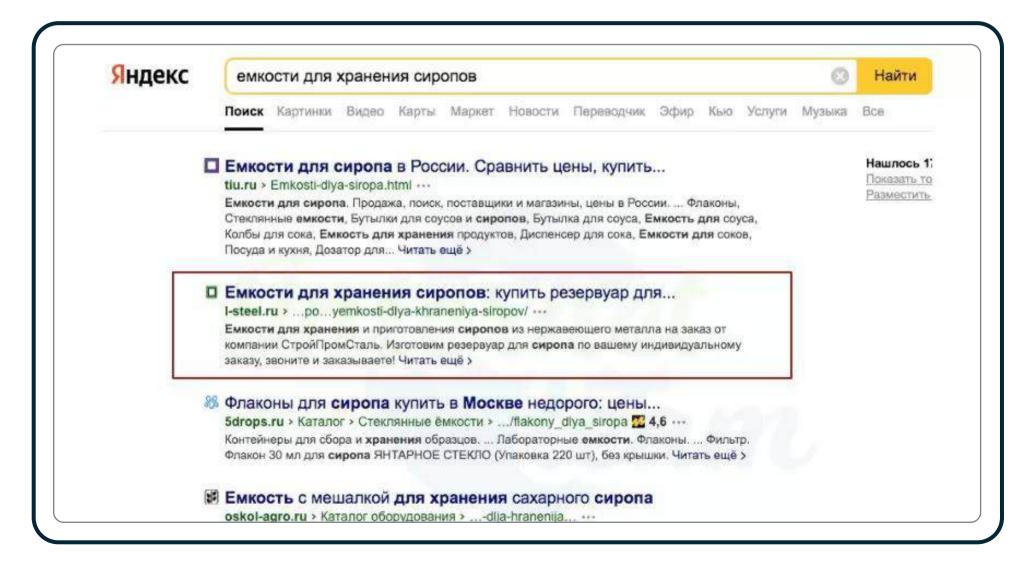
Посещаемость, в среднем посещаемость сайта порядка 30 заходов в день с поиска, это целевые заходы по низкочастотным запросам.

Заказы/лиды, так как в данной тематике практически все лиды это звонки, а не заявки, по словам клиента порядка 30 лидов в месяц.



	Ключевое слово	A.M.	Целевая страница
	Без группы	41.4 1 11.2	
0	силосы для хранения орехов	1	/oborudovanie-po-otraslyam/bunkery-i-silosy-dlya-khraneniya-orekhov/
D	емкости для хранения сиропов	111	/oborudovanie-po-otraslyam/yemkosti-dlya-khraneniya-siropov/
	жироплавители для кондитерской промышленности	1	/oborudovanie-po-otraslyam/zhiroplaviteli-dlya-konditerskoy-promyshlennosti/
	Модульные цилиндрически-конические напорные баки	3	/oborudovanie-po-otraslyam/modulnye-tsilindricheski-konicheskie-napornye-baki-/
	клети для копчения нержавеющей стали	[1]	/oborudovanie-po-otraslyam/kleti-dlya-kopcheniya-iz-nerzhaveyushchey-stali/
	бункеры для хранения сахара	111	/oborudovanie-po-otraslyam/bunkery-i-silosy-dlya-khraneniya-sakhara/
	танки для приготовления и хранения сиропа	1	/oborudovanie-po-otraslyam/tanki-dlya-prigotovleniya-i-khraneniya-siropa/
	Резервуары и емкости для парфюмерии и косметики	1	/oborudovanie-po-otraslyam/rezervuary-i-emkosti-dlya-parfyumerii-i-kosmetiki/
	емкости для кондитерской промышленности официальный сайт	1	/oborudovanie-po-otraslyam/yemkosti-dlya-konditerskoy-promyshlennosti/
	емкости для хранения какао-массы	1	/oborudovanie-po-otraslyam/yemkosti-diya-khraneniya-kakao-massy/
	Резервуары и емкости для бытовой химии	1	/oborudovanie-po-otraslyam/rezervuary-i-emkosti-dlya-bytovoy-khimii/
	емкости для хранения глюкозы	1	/oborudovanie-po-otraslyam/yemkosti-dlya-khraneniya-glyukozy/
-	Резелеуалы и ониости для фармацевтики	190	/oborudovanie.po.otraslyam/rezenyjary.j.emkosti.dlya-farmatseytiki/







t	О емкости для фармацевтической промышленности	6	1	0 %
F) []	бункера для сыпучих материалов	5	5	80 %
F) []	витые теплообменники	5	3	0%
+) ()	О производство металлических емкостей	5	3	40 %
b	 производство резервуаров в московской области и емкостей из стали 	5	1	0 %
+ -	О стройпромсталь москва	5	5	20 %
F) []	О диссольвер для краски	4	4	25 %
E) []	О диссольвер для лкм	4	4	25 %
• 🗆	 емкостное стальное оборудование резервуары 	4	1	0%
• [О изготовление емкостей под давлением описание	4	1	0 %
• 🗆	мерник для нефтепродуктов техническая характеристика	4	1	0 %
	производство металлических цистерн резервуаров и емкостей	4	4	0%



Сфера

Производство эллиптических днищ

Сайт

td-ezko.ru

Особенности проекта/тематики:

Узкоспециализированная тематика, основные конкуренты заводы, которые очень давно продвигаются. В поисковой выдаче как сайты конкурентов, так и крупные агрегаторы.



Исходные данные:

Разработали с нуля корпоративный сайт на основе шаблона на 1С Битрикс, до этого был старый сайт, соответственно возраст домена был 2 года.

Регион продвижения:

Электросталь (регион производства), Россия

Задача:

Вывести сайт на лидирующие позиции в поиске Яндекса по целевым коммерческим запросам. Выйти на стабильный поток лидов.

- 1. Конкурентная разведка в поисковой выдаче по основному запросу. Составлен список сайтов конкурентов с проверкой каждого по основным параметрам.
- 2. Согласно сбора всех параметров, особенностей конкурентов, составлена стратегия продвижения.
- 3. Составлено семантическое ядро основных коммерческих запросов в данной нише, так как тематика узкоспециализированная, то основных запросов всего 12.
- 4. Техническая оптимизация сайта по 40 пунктам чек-листа.
- 5. Сбор коммерческих факторов с конкурентов из ТОП по готовому чек листу, применение их на сайте.
- 6. Написание уникальных мета-тегов для всех страниц сайта, их размещение.
- 7. Написание уникальных текстов для страниц сайта.
- 8. Настройка систем аналитики, постоянный мониторинг и принятие решений по любым действиям с сайтом исходя из выводов результатов аналитики.
- 9. Работы над сайтом для повышения позиций, которые не разглашаются.

Результаты работы (на момент размещения кейса работаем с клиентом более 5 лет):

Все результаты подтверждены скриншотами из систем ниже.

Позиции, из всех продвигаемых запросов (37 запросов):

- 27 запроса в ТОП-3,
- 3 запроса в ТОП-5,
- 7 запросов в ТОП-10.

Посещаемость, в среднем посещаемость сайта порядка 5-10 заходов в день, но нужно учитывать что тематика узкоспециализированная, и практически второй-третий заход - это лид.

Заказы/лиды, так как в данной тематике практически все лиды это звонки, а не заявки, по словам клиента порядка 30 лидов в месяц.



■ ^ K	лючевое слово	A.M. do	Целевая страница
_ Бе	ез группы	12.4 † 0.6	
] эл	ллиптические днища	1 1 2	/catalog/kupit-ellipticheskie-dnishcha/
ТО	рросферические днища	4 1 4	/catalog/torosfericheskie-dnishcha/
□ дн	нища эллиптические купить	3 ↓ 1	/catalog/kupit-ellipticheskie-dnishcha/
ДН	нища эллиптические цена	2 1 13	/catalog/kupit-ellipticheskie-dnishcha/
то	росферические днища купить	3 1 3	/catalog/torosfericheskie-dnishcha/
П из	вготовление днища эллиптические	1	
□ дн	нища эллиптические производство	1	<u></u>
□ дн	нища эллиптические гост 6533 78 купить	12 9	/catalog/kupit-ellipticheskie-dnishcha/
□ дн	нище эллиптическое отбортованное	1 † 2	1







+	О днища залиптические купить	43	12	4,65%	2,19	3:5
Đ		29	10	3,45%	1,76	1:30
£	✓	25	11	4%	3,12	2:4
+	✓	20	20	5%	2,8	2:0
±	О торосферические днища купить	17	11	29,4%	2,18	8:2
+	info@td-ezko.ru	15	12	0%	2,73	0:5
*	□ 1 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3	14	13	14,3%	2,36	1:2
+)	 О днище эллиптическое гост 6533-78 купить 	13	4	7,69%	2,31	2:2
Ŧ (11	1	0%	1,45	0:1
ŧ		10	8	10%	2,6	0:5
Ŧ)	Производство днищ для емкостей.	10	3	0%	2,4	4:5
Ð	□ () ээко	10	10	0%	5,9	2:1
<u>*</u>)	 О эллиптические днища производство 	10	5	10%	2,5	0:3
+	 Производство днищ эллиптических 	9	8	11,1%	2,67	0:5

Благодарственные письма

Более 30 благодарственных писем от наших клиентов:









Живые диваны







ОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ, ОТОПЛЕНИЯ, ВЕНТИЛЯЦИИ ОБЩЕОБМЕННОЙ И ПРОТИВОПОЖАРНОЙ

www.veza.ru

EL 142460. Маск обл., Ногинский р-ен,

Веза





больше сертификатов можно посмотреть по ссылке



Менеджер по продажам

Кристина Павленко

телефон:

8 (495) 118-33-92

8 (996) 664-67-68 WA

e-mail:

kristina@internet-team.ru

